

ご近所で演奏活動を始めて月5万円を目指すガイド

演奏活動実践スクール
森口 九喜子

はじめに

このPDFをご覧ください、ありがとうございます。

「演奏の仕事を増やしたい。」

「音楽を仕事にしたい。」

「レッスン以外にも収入源を作りたい。」

そのような想いをお持ちの音楽経験者の方へ、このガイドをお届けします。

私はこれまで、多くの音楽経験者の方が地域で演奏活動を始めるサポートを行ってきました。

その中で感じるのは、演奏技術があっても営業方法を知らないために演奏の仕事につながっていない方が非常に多いということです。

このPDFでは、今日から始められる第一歩をご紹介します。

1. 演奏先は意外と身近にあります

「演奏する場所がありません。」

このようなお悩みをよくいただきます。

しかし実際には、身近な地域にも演奏を必要としている場所があります。

例えば、

- ・高齢者施設
- ・デイサービス
- ・有料老人ホーム

- ・地域包括支援センター
- ・病院
- ・クリニック
- ・地域のお祭り
- ・公民館
- ・カフェ
- ・ホテル
- ・商業施設
- ・企業イベント

などです。

まずは車や電車で30分程度の範囲から探してみましょう。

2. 高齢者施設がおすすめな理由

私がおすすめしているのは、高齢者施設での演奏活動です。

理由は、

- ・音楽を楽しみにしている方が多い
- ・季節行事が多く演奏機会がある
- ・継続依頼につながることもある
- ・参加型コンサートが喜ばれやすい

からです。

昭和歌謡や唱歌、童謡などを中心とした参加型の演奏は、多くの施設で親しまれています。

3. まずは営業を始めましょう

演奏の仕事は待っていても増えません。

まずは行動することが大切です。

おすすめは、

- ・電話
- ・メール

- ・FAX
- ・郵送
- ・直接ご挨拶

です。

営業は一度だけではなく、継続することで成果につながることがあります。

4. 演奏者資料を準備しましょう

営業を始める前に準備しておきたいものがあります。

- プロフィール
- 宣材写真
- 演奏動画
- 演奏プログラム
- 演奏料金
- お問い合わせ先

これらがそろっていると、施設側も安心して検討しやすくなります。

5. ホームページが信頼につながります

演奏活動を行うなら、ホームページもおすすめです。

ホームページがあることで、

- ・活動内容が伝わる
- ・写真や動画を見てもらえる
- ・お問い合わせを受けやすい

など、多くのメリットがあります。

SNSだけでは伝えきれない情報を掲載できるのも大きな魅力です。

6. 演奏後が大切です

演奏会が終わったあとも、次につながるチャンスがあります。

例えば、

- ・お礼のメールを送る
- ・写真を共有する
- ・季節のご案内を送る
- ・次回のご提案をする

こうした積み重ねが、リピート依頼につながる可能性があります。

7. 月5万円を目指す考え方

例えば、

5,000円の演奏を月10回

または

10,000円の演奏を月5回

というように、組み合わせによって月5万円を目指すこともできます。

※収入は活動内容や地域、依頼状況などによって異なります。

今日からできる3つの行動

- ☒ 演奏先を10か所探す

✓ 演奏者資料を作る

✓ 1日1件営業する

この3つを継続することが、演奏の仕事につながる第一歩になります。

無料相談のご案内

「何から始めればよいかわからない」

「自分に合った演奏活動を相談したい」

そのような方のために、無料相談をご用意しています。

公式LINEよりお気軽にご相談ください。

▶ <https://www.kukiko.online/free-consultation/>

演奏活動実践スクール

演奏活動実践スクールでは、

- ・演奏先の探し方
- ・営業方法
- ・ホームページ作成
- ・演奏者資料作成
- ・SNS活用
- ・演奏依頼獲得のサポート

などを実践形式でサポートしています。

あなたの音楽経験を、地域で喜ばれる演奏活動へ。

その第一歩を、今日から始めてみませんか。

<https://kukiko.online/school-guide/>